

PLANEJAMENTO DE VISITA DE VENDAS

CLIENTE _____
CONTATO _____ DATA DA VISITA ____ / ____ / ____

SITUAÇÃO ATUAL DO CLIENTE

NECESSIDADE DO CLIENTE

OBJETIVO PRINCIPAL	OBJETIVO RESERVA
--------------------	------------------

AGENDA DA REUNIÃO

PERGUNTAS IMPORTANTES

PROBLEMA QUE O CLIENTE QUER RESOLVER	BENEFÍCIOS DO SEU PRODUTO/SERVIÇO	CARACTERÍSTICAS DO SEU PRODUTO/SERVIÇO